

Die telenetwork AG hat sich seit Gründung im Jahr 1999 zum **Technologie- und Innovationsführer** für Informations- und Telekommunikationstechnologien in Rheinland-Pfalz, dem Saarland und Luxemburg – insbesondere in der Region Trier etabliert, denn Vertrauen und regionale Nähe verbinden uns.

Zu unseren Kunden zählen nahezu alle namhaften Unternehmen, Institutionen und Behörden in der Region, sowie international agierende Konzerne – welche wir **erstklassig, innovativ und zukunftsweisend** betreuen.



**telenetwork**  
Verbindungen, die bewegen.



## Stellenangebot am Standort Trier (Wissenschaftspark Petrisberg)

Veröffentlicht am 4. Januar 2022

# Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)

## Informationstechnologie, Rechenzentrums- und Infrastrukturdienste

Werden Sie Teil eines besonderen Unternehmens mit hochmotivierten, freundlichen und jederzeit helfenden Kollegen in einem „Superteam“. Dabei ist ein Arbeitsplatz bei telenetwork kein „langweiliger Job“, sondern abwechslungsreich, spannend, mit Perspektiven und einer **sicheren Zukunft in einem kerngesunden Unternehmen**.

Wir verfügen über erstklassige Referenzen und eine Weiterempfehlungsrate von 98,8%. Unsere Kunden sind die besten Kunden der Welt. Unsere Lösungskompetenz ist in vielen Bereichen gefragt. Insbesondere im Bereich der Informations- und Telekommunikationstechnologie sind wir regional, national und international gefragt.

Weil uns unsere Kunden sehr vertrauen, möchten wir unsere digitalen Zukunftsdienste weiter ausbauen - und gemeinsam bewegende Verbindungen für eine Zukunft mit unzähligen Perspektiven und Möglichkeiten schaffen.

Natürlich bereiten wir Sie sorgsam auf die neuen Themen vor. Wir vermitteln Ihnen mit ausreichend Zeit und Geduld sämtliches Wissen, damit Sie sich erfolgreich in unserem Unternehmen entwickeln können. Dabei fördern wir Ihre persönlichen Ziele in unserem Unternehmen mit regelmäßigen Schulungen und Fortbildungen.

Wenn Sie also neue Themen und Herausforderungen suchen - und Sie sich vorstellen können, unser freundliches Team zu verstärken, dann **freuen wir uns auf Ihre Bewerbung - und natürlich darauf, Sie persönlich kennenzulernen**.

### Ihre Aufgaben:

- Vertrieb unseres Lösungsportfolios insbesondere in der Informationstechnik (zukunftsorientierte IT- und Infrastrukturlösungen)
- Betreuung unserer Bestandskunden in der Region Trier und Luxemburg
- Aufbau und Ausbau von neuen Kunden in der Region (gehobener Mittelstand, Industrie, Gesundheitswesen/Healthcare)
- Mitarbeit in unseren Lösungsteams

### Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Fachkenntnisse in IT-Systemtechnologien und IT-Infrastrukturlösungen
- Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Engagement
- Kommunikationsfreudig, Aufgeschlossen und Begeisterungsfähig

### Was Sie erwartet:

- Herausragende Alleinstellungsmerkmale im Wettbewerb
- Ausgezeichnete Marktpositionierung und professionelle Unterstützung
- Kundenfokus und individuelle Gestaltungsfreiheit
- Positive, zielorientierte Teamarbeit in einem hervorragenden Team mit breit gefächertem Kompetenzbereich
- Hoher Freiheitsgrad bei der Umsetzung Ihrer Vorstellungen in Ihrem Wirkungsbereich
- Ein innovatives, kerngesundes und gesund wachsendes Unternehmen in der IT-, TK- und IoT-Branche
- Flache Hierarchien in einer dynamischen, offenen und kollegialen Firmenkultur
- Betriebliche Altersvorsorge zur Absicherung Ihrer finanziellen Zukunft
- Fortschrittliche Arbeitsumgebung und modernste Arbeitsmittel (natürlich auch Teleworking & Homeoffice)
- Arbeitsbedingungen, die es ermöglichen, Arbeit und Privatleben zu vereinbaren (flexible Arbeitszeitmodelle)

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Die Vertraulichkeit stellen wir selbstverständlich sicher.**

telenetwork AG  
Am Wissenschaftspark 13  
54296 Trier  
karriere@tnw.eu

[www.tnw.eu](http://www.tnw.eu)



Vertrauen verbindet uns. Seit 1999.